

Die MKS Funke GmbH ist seit mehr als 35 Jahren ein marktführender Anbieter im Bereich professioneller Schleiftechnik und sehr erfolgreich in einem wachsenden Markt. Kunden in Deutschland und Teilen Europas schätzen unsere Kompetenz und unseren Service. Unser inhabergeführtes Unternehmen leistet einen wichtigen Beitrag zu zukunftsweisenden Themen im Bauwesen.

**MKS<sup>®</sup>**

Erfolgreiche Fachbetriebe der Oberbodenverlegung, Baudienstleistung, des Industrieboden-, Estrich- und Terrazzobaus, des Facilitymanagements sowie der Schadstoffsanierung zählen zu unseren Kunden. Mit Ihnen sind wir seit Jahren auf einem konstanten und wirtschaftlich gesundem Wachstumskurs.

**Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen**

## **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innen- und Aussendienst**

Von unserem Standort Bocholt aus betreust Du Deine Kunden in einem vielseitigen Mix aus Büro, Schulungen und interessanten Terminen beim Kunden vor Ort.

Neben der intensiven Einarbeitung bekommst Du von unserem Marketing einen extra Boost für Deinen digitalen Auftritt im Markt und Deinen Start in die Netzwerke.

### **Was Du von uns hast:**

- Eine inspirierende Zusammenarbeit mit einem erfahrenen und motivierten Team
- Hohe Freiheitsgrade und die Möglichkeit eigenverantwortlich zu arbeiten
- Deine Leistung zahlt sich aus – Du profitierst finanziell von Deinem persönlichen Engagement
- Weitere Mitarbeiterangebote (z.B. JobRad, betriebliche Altersvorsorge, freie Getränke etc.)
- Zeit für Erholung ist wichtig: Wir bieten Dir 30 Tage Urlaub
- Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Nach Firmenrichtlinien konfigurierbarer Firmenwagen, der auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht

### **Das zeichnet Dich aus:**

- Du arbeitest gerne im Team mit den Vertriebskollegen. Fühlst dich am Rechner wohl (MS-Office und ERP-/CRM-System) und bist genauso gerne bei den Kunden in deinem Vertriebsgebiet unterwegs
- Du interessierst Dich für eine neue und vielseitige Aufgabe im Vertrieb, die Spaß macht und Dich nach vorne bringt
- Freude am Umgang mit Menschen gepaart mit einer gesunden Dienstleistungsorientierung, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick

### **Was Du bei uns machst:**

- Du übernimmst die Vertriebsaktivitäten für einen Teilbereich unseres Produktsortiments
- Dabei arbeitest Du eng mit Bau-Fachbetrieben und Verarbeitern Deines Produktsortiments zusammen
- Du entwickelst vorhandene Kunden weiter, baust Netzwerke aus und identifizierst neue Kunden

Wir sehen unsere Mitarbeiter als unsere wertvollste Ressource – daher legen wir großen Wert auf eine respektvolle Zusammenarbeit auf Augenhöhe.

Wir freuen uns auf Bewerbungen von erfahrenen Vertrieblern sowie vertriebs- und kundenorientierten Praktikern – z.B. aus den Bereichen Bauprodukten- und Baustoffhandel / Baustoffhersteller oder Facilitymanagement.

Auch Bewerbungen von vertriebs-interessierten Berufs-Einsteigern sowie Quereinsteigern sind uns herzlich willkommen.

**Du passt zu uns? Dann bewirb Dich jetzt.**

Eine schriftliche Kurz-Bewerbung mit ein paar Angaben zum beruflichen Werdegang sowie Deinem frühestmöglichen Startdatum schicke bitte als PDF-Datei an: [beate.lednig\(at\)mks-funke.de](mailto:beate.lednig(at)mks-funke.de).

**Du hast noch Fragen?**

Fragen zur Stelle beantwortet Dir gerne Frau Beate Lednig telefonisch unter +49 (0)2871 2475-21.